

Educación
CONTINUA

UVM

DIPLOMADO

Business Plan Estratégico

Aula Virtual | 6 meses

Antecedentes:

- Todo negocio requiere de un plan de negocios que incluye básicamente los objetivos de la empresa, las estrategias para conseguirlos, la estructura organizacional, el monto de inversión, el cálculo preciso de cuántos recursos se necesita para operar, y cuál es el margen de utilidad que se busca obtener. Desarrollar un plan de negocios requiere un enfoque integral y sistémico con base en 7 puntos básicos.

Aprenderás...

- Aplicar herramientas y metodologías adquiridas para transformar positivamente los factores personal y organizacional como líderes efectivos.
- Entenderás la visión estratégica de tu organización e implementarás competencias gerenciales y directivas para incrementar su rentabilidad.
- Conocerás la estructura financiera de tu empresa focalizada a la rentabilidad, los ingresos y la disminución de costos de operación. Estrategias focalizadas al cliente, el servicio, los segmentos, las estrategias de venta y mercadotecnia. Así como el mix de productos y servicios de nueva generación que puedan impactar al cliente.

Este programa está dirigido a...

- A todo Público que busque diseñar e implementar un plan de negocios exitoso en si emprendimiento.

Al concluir este programa...

- Entenderás la visión estratégica de su organización y contarás con las habilidades gerenciales, financieras y estratégicas para elaborar e implementar un Plan de Negocio.

MÓDULOS

01 Estructura Estratégica

Incluye la filosofía de la empresa, así como la misión, visión, valores y una descripción de las ventajas competitivas del negocio. Se formula el Plan estratégico de la Empresa.

1. Misión
2. Visión
3. Valores de la empresa
4. Estrategias Corporativas
 - 4.1 Estrategia Financiera
 - 4.2 Estrategia de Cliente
 - 4.3 Estrategia de Operación
 - 4.4 Estrategia de Factor Humano
5. Cuadro de mando
6. Ruta Crítica
7. Indicadores estratégicos
8. Plan de Implementación
9. Plan de contingencia

02 Estructura del Entorno

Se fundamenta en un análisis de las fortalezas y debilidades de la empresa, así como del comportamiento del sector en el que se desarrolla, tendencias del mercado, competencia y clientes potenciales. Se determina un Mapa de Riesgos.

1. Diagnóstico del negocio.
2. Diagnóstico Clientes - Operativo
3. Diagnóstico Financiero
4. Diagnóstico Recursos Humanos.
5. Diagnóstico Interno (Fortalezas y Debilidades)
6. Análisis externo (Oportunidades y Amenazas)
7. Tendencia de clientes y mercados
8. Supuestos
9. Análisis de la competencia
10. Análisis de las cinco fuerzas de Porter.
11. Mapa de Riesgos
12. Métricas

MÓDULOS

03 Estructura Financiera

Focalizada a la rentabilidad, los ingresos y la disminución de costos de operación principalmente.

1. Plan de Reducción de costos de Operación
2. Balance general pro-forma proyectado
3. Flujo de caja pro-forma proyectado
4. Análisis del punto de equilibrio.
5. Análisis de escenarios
6. Estado de resultados pro-forma proyectado
7. Razones Financieras

04 Estructura del Cliente

Aquí se enlistan las estrategias focalizadas al cliente, el servicio, los segmentos, las estrategias de venta y mercadotecnia. Así como el mix de productos y servicios de nueva generación que puedan impactar al cliente.

1. Plan de Servicio al cliente
2. Segmentación de Cliente
3. Propuesta de Valor
4. Estrategia de productos/servicios
5. Estrategia de precios
6. Estrategia de comunicación
7. Estrategia de distribución
8. Segmentos de Mercado
9. Plan de Marketing

MÓDULOS

05 Estructura de Operación

Esta estructura analiza los Procesos, infraestructura, suministros, recursos tecnológicos y técnicos necesarios para la realización del Plan.

1. Cadena de Valor
2. Macro-Proceso de Operación
3. Procesos Clave
4. Procesos de Apoyo
5. Proyectos ejecutivos
6. Soporte tecnológico
7. Infraestructura

06 Estructura Factor Humano

Estructura Organizacional, Plantilla, principales funciones a cubrir y Competencias necesarias del personal.

1. Definir estructura organizacional
Organigrama
2. Principales funciones - Funciograma
3. Plantilla/Head count
4. Verificar Inventario
5. Costos de personal
6. Competencias

Beneficios de estudiar un diplomado



Temas actualizados y de vanguardia

Con gran capacidad de actualización y reinversión al ser de una duración más corta que otros posgrados, un diplomado te ofrece una capacitación enfocada en temas relevantes y de alta demanda para el mercado laboral.



Capitaliza lo aprendido

El alto enfoque práctico y estratégico de un Diplomado hace que cada módulo sea aplicable desde el primer día 1 en tus actividades profesionales y desarrollo personal.



Mejora tus oportunidades laborales

Enriquece tu CV especializándote y posíciónate como el mejor candidato.



Networking

No solo compartirás salón de clases con buenos compañeros, también con excelentes profesionistas con los que podrás compartir puntos de vista, tips e incluso oportunidades de negocio.



Profesores con más 15 años en experiencia profesional

Toma clases de la mano de expertos en su disciplina con amplia experiencia compartiendo su conocimiento y trabajando en las mejores empresas nacionales e internacionales.



Duración

La duración promedio de un Diplomado o Certificación es de 4 a 6 meses, así podrás aplicar lo aprendido muy rápidamente y seguir creciendo profesionalmente.



Diploma

Todos nuestros Diplomados y Certificaciones tienen validez curricular.



Beneficios de la modalidad aula virtual

- **Sesiones en tiempos real:**

Todas las clases son en vivo, así podrás tener una interacción con los profesores y alumnos más dinámica y enriquecedora.
- **Sesiones grabadas y en tiempo real**

Estudia a tu ritmo, puedes consultar todas las sesiones en el horario que más te convenga.
- **Contenido siempre disponible:**

Podrás consultar y / o descargar el material desde plataforma en cualquier momento del día.
Además, nuestra plataforma es multidispositivo, podrás estudiar en cualquier computadora de escritorio, laptop, tableta o Smartphone.
- **Soporte técnico:**

El equipo de soporte técnico estará tu disposición en todo momento para ayudarte a resolver cualquier situación.
- **Asesoría y acompañamiento:**

Cuentas con un tutor a través de la plataforma en enlaces en vivo, chat o Whatsapp a distancia en tiempo real, para resolver tus dudas y dar retroalimentación.
- **Diploma Virtual:**

Al finalizar tu diplomado te entregaremos un documento digital con validez y valor curricular.

EDUCACIÓN
CONTINUA
UVM

PREPÁRATE