



Objetivo General:

El participante obtendrá los conocimientos relacionados al coaching profesional para desarrollar las competencias y habilidades de esta disciplina apllicandolas en su campo laboral con sus equipos de trabajo o integrándose al mundo del coacheo profesional.

Asi mismo obtendrá herramientas que impactarán en la obtención de resultados tanto para su desarrollo personal como profesional.





Dirigido a:

Profesionistas en cualquier área que tienen personal a su cargo, líderes de equipo, colaboradores de empresas en posiciones estratégicas con responsabilidades gerenciales o de dirección.

Personas que deseen incursionar en el mundo del coaching como actividad principal o complementaria.





Áreas de aprendizaje aplicadas al entrenamiento de competencias.



Modelo tridimensional de competencias.











La competencia aplicada al mismo ejecutivo donde él es capaz de vivirla, asimilarla, adoptarla y empezar a crear los contextos donde genera el desarrollo del equipo.

Trabajo en 360°, es decir; con las personas que están arriba, a los costados y abajo, caracterizado por el trabajo uno a uno. Donde puedes habilitar a las demás personas a utilizarla siendo un agente de cambio.

La dimensión clave se refiere, al como lograr que la competencia sea exponencial permeando a todo el equipo, logrando que este la habilite, la adopte y sume hacia el resultado.



Que aprenderás.

- Desarrollarás tus competencias de liderazgo con base en metacoaching, coaching con PNL, coaching ontológico, coaching sistémico, coaching somático y coaching humanista.
- Obendrás las habilidades de un líder coach, esto significa que verás los resultados de manera eficaz y eficiente orientando la estrategía al logro de los objetivos dentro de la organización.
- Diseñarás herramientas propias adaptadas a la aplicación en tu toma de decisiones tanto profesionales como personales.





- Todos nuestros Diplomados y Certificaciones tienen validez curricular.
- Obtendrás la Certificación International de la Coaching & Consulting Network (ICCN) con sede en NewYork.
- Tendrás acceso al networking de ICCN y recibirás la membresía anual que te avala como miembro de la red.
- Contarás con un coordinador ejecutivo y un equipo de staff que estarán presentes en todas las sesiones y estarán en contacto mediante un chat de Whats app para resolver dudas, dar avisos y retroalimentación.
- Tomarás clase con profesores expertos en su disciplina y que compartirán su conocimiento y experiencia en las mejores empresas nacionales e internacionales.
- Conocerás temas actualizados y de vanguardia con gran capacidad de actualización y reinvención enfocados en temas relevantes y de alta demanda para el mercado laboral.
- Capitalizarás lo aprendido ya que el alto enfoque práctico y estratégico del diplomado hace que cada módulo sea aplicable desde el primer día 1 en tus actividades profesionales y desarrollo persona.
- Mejorarás tus oportunidades laborales enriqueciendo tu CV especializándote y posiciónate como el mejor candidato.
- Compartirás salón de clases que te permitirán generar un excelente networking con buenos compañeros y grandes profesionistas con los que podrás compartir puntos de vista, tips y oportunidades de negocio.



Metodología.

Clases sincrónicas*

Sesión de mentoría



















Clases asincrónicas

Grupo de estudio**

Ejecución de sesiones de coaching

^{*} Dos sábados consecutivos de 9:00 a 12:00 hrs.

^{**} Al término de la clase sincrónica de 12:00 a 13:00 hrs.



Actividades complementarias.

Clínica de coaching*



Espacio grupal dedicado a practicar la implementación de las competencias adquiridas dentro de las sesiones de coaching. Esta actividad es 100% práctica y será guiada por el equipo académico.

*Se realiza el siguiente sábado al término del M2 y del M5 de 9:00 a 11:00 hrs.

Master Class**



Sesión sincrónica con la Dirección Académica del programa donde se abordan temas de interés con relación al coaching, su aplicación y el papel que juega dentro de las empresas.

**Se asigna una fecha diferente a cada generación. Día entre semana al termino del M2 y del M5 de 18:00 a 20:00 hrs.



International Coaching & Consulting Network

International Coaching & Consulting Network es la primera asociación global que conecta a personas y organizaciones vinculadas con el desarrollo humano y organizacional.

Creando y potenciando sinergias, promoviendo la competitividad, profesionalización y excelencia en las prácticas de Coaching, Consultoría y Capacitación. Convencidos de que a través de cada persona es posible generar una sociedad consciente, humana y próspera que haga frente con éxito a sus retos presentes y futuros.



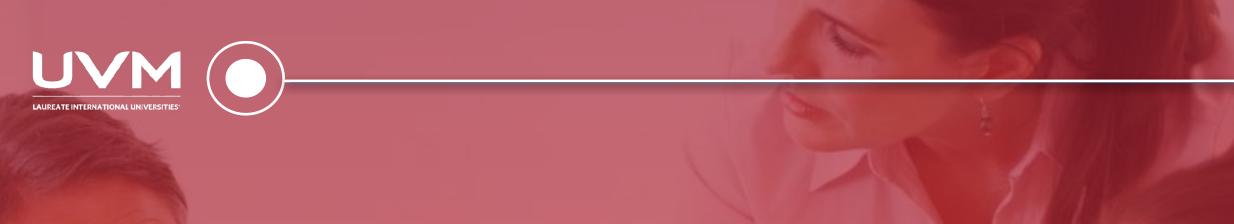




Módulo 1 Diseño del proceso de coaching.

- 1. Perspectivas de coaching y su impacto.
- 2. Competencias del coach profesional.
- 3. Componentes técnicos del proceso.
- 4. Clarificación de metas y objetivos.
- 5. Sesión 0.
- 6. Contenido y contexto.
- 7. Rapport y las 3 sintonías.
- 8. Co-creación de tareas efectivas.







Módulo 2 Conexión con el coacheé.

Temario:

- 1. Uso del lenguaje.
- 2. Verbalidad.
- 3. Corporalidad.
- 4. Emocionalidad.
- 5. Diseño Conversacional.

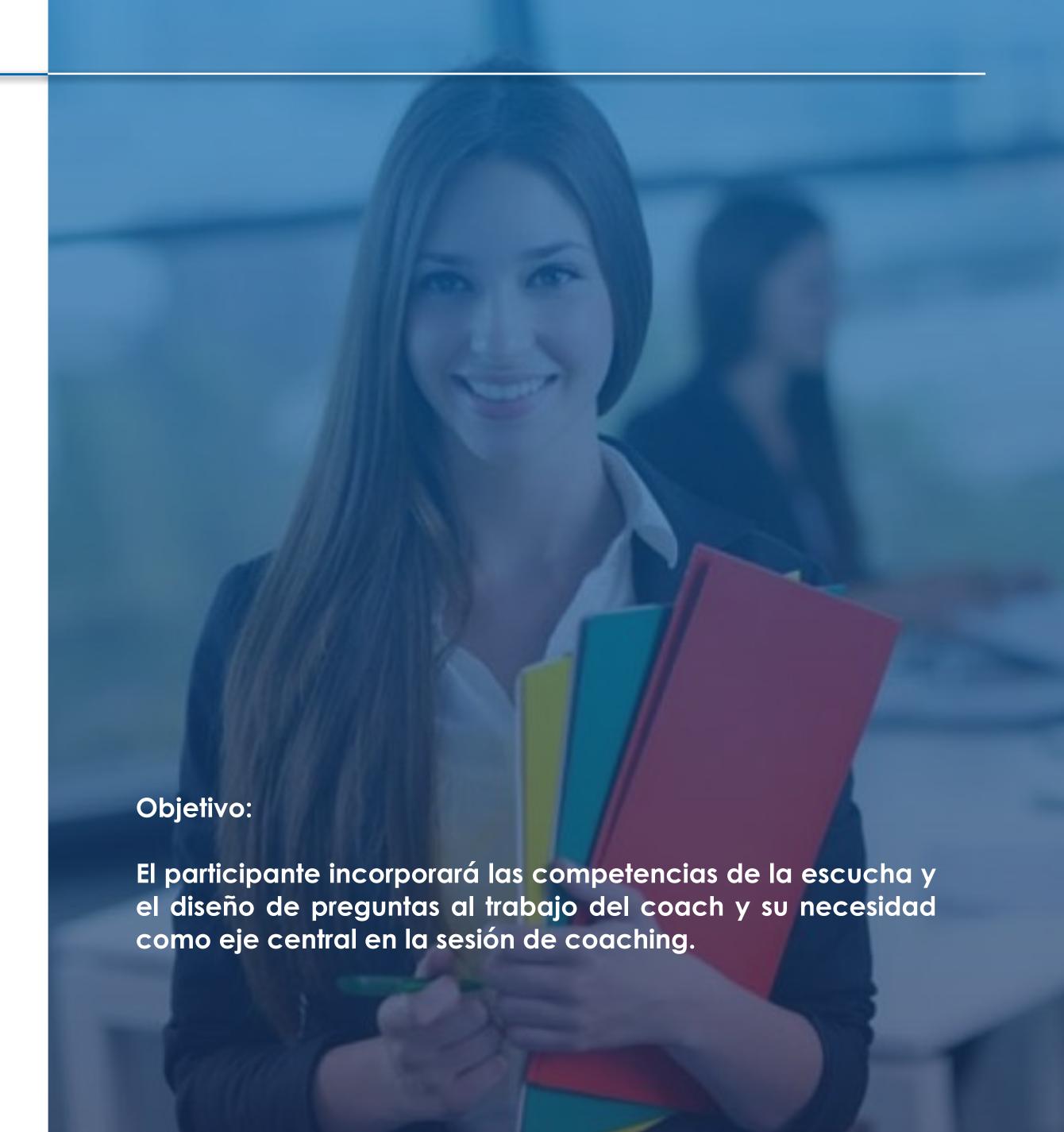


diseño conversacional.



Módulo 3 Trabajo con la escucha y las preguntas poderosas.

- 1. Niveles de escucha.
- 2. Escucha multidimencional.
- 3. ¿Qué es y para qué sirve una pregunta poderosa?
- 4. La indagación y los tipos de pregunta.
- 5. La conexión entre la escucha y las preguntas.







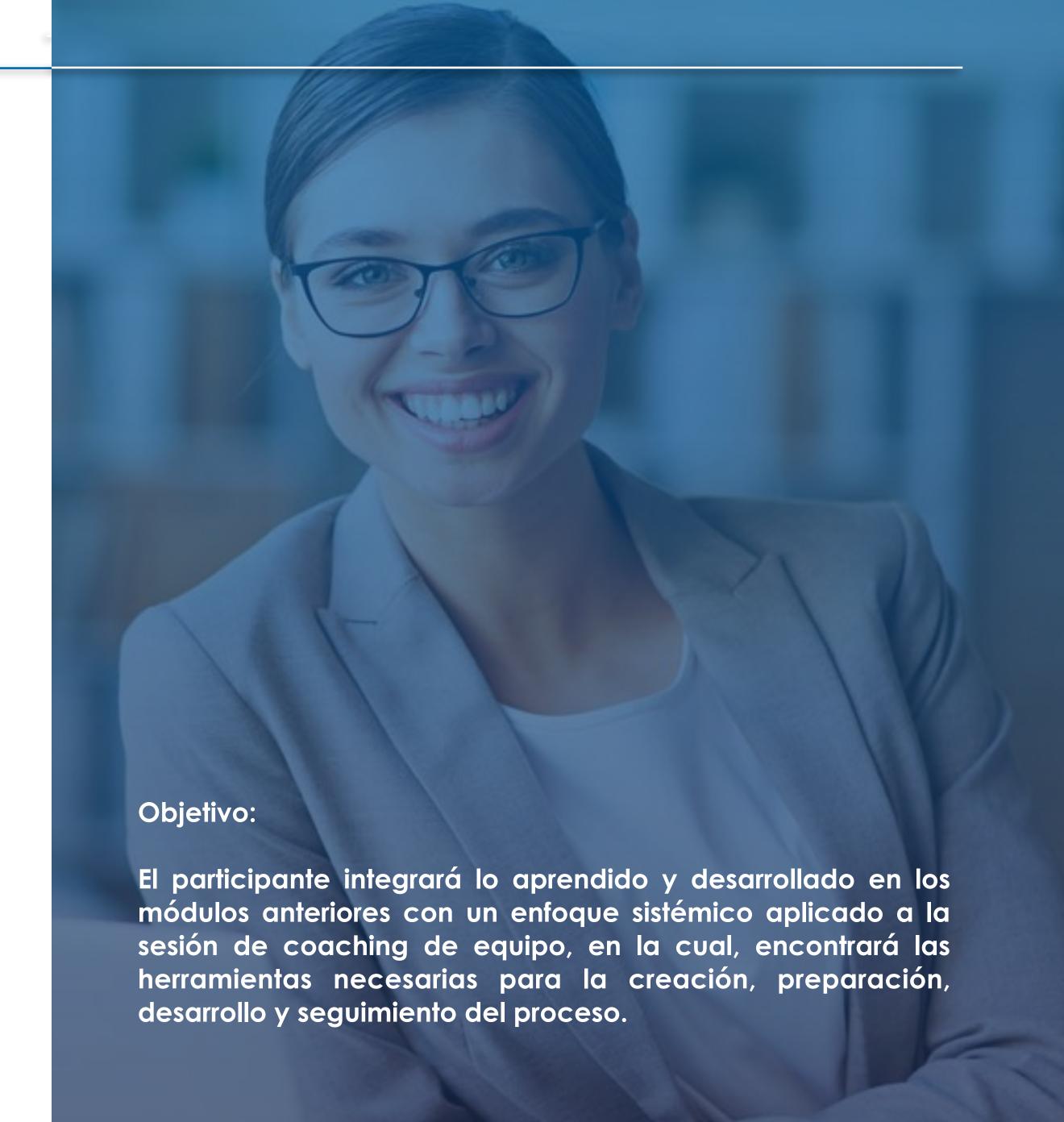
Módulo 4 Identidad y proyección del coacheé.

- 1. Pensamiento y emoción.
- 2. Ciclo de la acción (modelo OSAR) y niveles neurológicos.
- 3. Articulación y desarticulación de juicios.
- 4. Fundamentación y desfundamentación de creencias.
- 5. Neurosemántica.
- 6. Los valores en el coaching.



Módulo 5 Coaching de equipos.

- 1. Fundamentos del coaching de equipos.
- 2. Facilitación del proceso de Team Coaching.
- 3. Creación y manejo del conflicto.
- 4. El caos como oportunidad en el equipo.
- 5. Sesión de alineación y balance en el equipo.







Módulo 6 Técnicas de intervención.

- 1. Clarificación y establecimiento de meta.
- 2. Rapport.
- 3. Uso de lenguaje generativo.
- 4. Manejo de escucha activa.
- 5. Elaboración de preguntas poderosas.
- 6. Trabajo con juicios y creencias.
- 7. Intervención emocional.
- 8. Generación de aprendizaje y compromisos.
- 9. Control del tiempo y la sesión.

