

Diplomado

Desarrollo Organizacional y Gestión del Cambio

Aula Virtual | 6 meses

Objetivo:

Adquirir los conocimientos y herramientas necesarias para conocer e implementar el Desarrollo Organizacional en su Empresa bajo el nuevo esquema Global.

Antecedentes:

Entendemos al Desarrollo Organizacional (DO) como el conjunto de disciplinas que procuran conducir intervenciones deliberadas y planeadas con el propósito que las organizaciones alcancen mayores niveles de efectividad, salud, equilibrio y sustentabilidad, utilizando para ello la aplicación de las ciencias del comportamiento.

Si eres ...

Gestionas cargos de alta responsabilidad, dirección, subdirección, dirección o gerente de áreas como: recursos humanos, dirección, gestión del factor humano, desarrollo humano, desarrollo organizacional.

¿Qué aprenderás?

- Conocer y aplicar las principales técnicas de cambio e intervención propuestas por las diversas escuelas de desarrollo organizacional.
- Implementar prácticas que faciliten el diseño y funcionamiento de organizaciones sustentables e inteligentes que generen líderes vitales.
- Analizar y comprender a la gestión del Capital Humano desde una perspectiva sistémica, utilizando modelos de pensamiento crítico y revisar las prácticas de la gestión de los Recursos Humanos, haciendo énfasis, primero en el "para qué" y luego en el "como".
- Reflexionar sobre tu propia actuación profesional como interventores organizacionales, para encontrar mejoras efectivas a su propia gestión.
- Desarrollar habilidades específicas como facilitadores de procesos de cambio que permitan conducir a las organizaciones hacia una cultura del desempeño y la confianza.
- Incorporar herramientas para diagnosticar y comprender la dinámica y complejidad que la organización posee.
- Alinear la gestión de DO y RH a las necesidades del negocio.
- Posicionar al personal de DO y RH como actor estratégico.
- Desarrollarás el concepto de Business Partner y Consultor interno de la Empresa.

01

Desarrollo Organizacional

Objetivo: comprender el concepto de DO y su utilidad como parte de la estrategia de las empresas.

- 1. ¿Qué es Desarrollo Organizacional?
 - a. Conceptos básicos de DO:
 Proceso crítico y científico,
 desarrollar la capacidad para
 cambiar y lograr mayor
 eficiencia, desarrollar, mejorar y
 reforzar estrategias, estructuras
 y procesos.
- 2. 18 Tipos de Intervenciones de DO
- 3. 8 Métricas de RH para DO
- 4. Proceso de Desarrollo Organizacional
 - Diagnóstico, recopilación y análisis de datos, retroalimentación, diseño de intervención, liderar y gestionar el cambio, evaluar e institucionalizar el cambio

intervención de DO?

- Modelos de Diagnóstico: Nivel Organizacional
- 6. Modelos de Diagnóstico: Nivel Grupo
- 7. Modelos de Diagnóstico: Nivel Individual a. ¿En qué momento hacer una

- 8. 8 pasos para Transformar tu Organización
 - a. Sentido de urgencia, formar una coalición guía, crear una visión, empoderar a otros para actuar en la visión, planificación para la creación de triunfos a corto plazo, consolidación de mejoras y generación de más cambios, institucional izar nuevos enfoques
- 9. Modelo de Capacidades para el Desarrollo Organizacional
 - a. Construcción de la capacidad personal
 - b. Desarrollo de la capacidad profesional
 - c. Desarrollo Organizacional
 10. Tendencias 2020 para RH y
 DO: 12 predicciones de
 - expertos

02

Perspectiva y realidad de la empresa

Objetivo: identificar las características del ejercicio de planeación y el establecimiento de indicadores alineados a las estrategias del negocio para un mejor desempeño.

- 1. Planeación estratégica
 - a. Modelo de planeación estratégica
 - b. Propósito de la planeación estratégica
 - c. Elementos de la planeación estratégica
 - d. Diagnóstico externo
 - e. 5 Fuerzas de Porter
 - f. Visión, visión compartida, visión exitosa
 - g. Alineación individual
- 2. Bussines plan
 - a. Plan de negocios, valor sostenido, flujos de insumos e información, análisis de la competencia
- 3. Estrategia financiera
- 4. Estrategia operativa
 - a. Definición, objetivo, propuesta de valor, cadena de valor
- 5. Estrategia del factor humano
 - a. Objetivo de la estrategia de factor humano

- b. Proceso global RH
- c. Valor sostenido
- d. Objetivo del desarrollo organizacional
- 6. KPI's/objetivos de contribución individual y colectiva
 - a. Planeación estratégica, mapa estratégico, the five-step MBO process, indicadores, balanced scorecard, establecimiento del objetivo. Metas A-SMART
- 7. Estructura organizacional y roles dentro de la empresa
 - a. Planeación y cambio organizacional directivo, líder y DO
 - b. Alineamiento organizacional
- 8. Estatus actual y óptimo
 - a. Estructura organizacional
 - b. La organización del sistema
 - de funciones
 - c. Tipos de estructuras

03

Estructuras y Modelos de trabajo en las organizaciones actuales

Objetivo: conocer las bases para diferenciar entre las estructuras tradicionales y aquellos modelos que las grandes compañías requieren frente a la era digital y de innovación.

- Definición y elementos de las Estructuras dentro de la Organización.
 - a. Definición.
 - b. Componentes: especialización laboral departamentalización, cadena de mando, centralización y descentralización, formalización.
- 2. Tipos de estructuras en una organizacional tradicional.
 - Simple, funcional, matricial, por equipos o divisional.
 - Diferencia entre equipo y grupo.
 Modelos de trabajo orgánico y mecánico como factor de cambio
 - Definición y diferencias entre el modelo mecánico y el modelo orgánico.
 - b. Definición del modelo SCRUM como modelo orgánico y sus componentes.
- 4. Modelos de Trabajo centrado en el Cliente.
 - Definición de customer centric como modelo de trabajo,

- b. Definición de OKR's, customer journey.
- c. Importancia del modelo en el trabajo de DO.
- 5. Modelo de Negocio BMC (Modelo de Negocio CANVAS)
 - Visión general del modelo y su aplicabilidad por parte del ejecutivo de DO.
- 6. Comunicación Interna como: Herramienta de Cambio.
 - La comunicación como herramienta para permear los procesos de cambio dentro de la organización.
- b. Liderazgo y su rol en la comunicación.c. Fuentes de comunicación interna
- c. Fuentes de comunicación interna (estrategia interna para permear la estructura, los modelos de trabajo y por ende la cultura)
- d. Rol de Desarrollo Organizacional en la Comunicación Interna.

04

Liderando el cambio y la mejora continua

Objetivo: elaborarás un diagnóstico de la organización, podrá reconocer sus posiciones clave de la estructura organizacional para la intervención. Aplicará e interpretará la encuesta de clima organizacional. Al finalizar realizará planes de acción para incrementar el "engagement" y mejorar los resultados de la encuesta de clima.

- 1. Diagnóstico integral de la organización
 - a. Diagnóstico de la organización
 - Plan de acción para el diagnóstico integral de la organización
- 2. Estructura organizacional
 - a. ¿Qué significa organizer?
 - ¿Qué es la estructura organizacional? y ¿Cuál es su finalidad?
 - c. Elementos de la organización
 - d. Principios de una organización
 - e. Poder Vrs autoridad
- 3. Análisis de Management
 - a. ¿Qué es el management?
 - b. Caracteristicas de quien ejerce el management
 - c. Modelo de liderazgo de las 3 E's
- 4. Gestión de cambio
 - a. ¿Qué es la gestion de cambio?
 - b. Tácticas de la gestion de cambio

- c. Origen de la Resistencia al cambio
- d. Gestión de cambio

5. Cultura organizacional

- a. ¿Qué es la cultura organizacional?
- Caracteristicas de la cultura organizacional
- c. Modelo de la cultura
- organizacional de Deninson d. Misión, adaptabilidad,
- participación y consistencia
- 6. Clima organizacional
 - a. Clima organizacional, medición e indicadores
- 7. Engagement
- 8. Elementos e indicadores del clima organizacional y el engagement
- 9. Plan de seguimiento

05

Desarrollo de habilidades del ejecutivo en DO

Objetivo: Realizará una descripción de puesto, reconocerá las competencias del consultor interno, podrá establecer la estrategia para desarrollar el plan de vida y carrera desde la perspectiva del coaching. Identificará habilidades de liderazgo para la estrategia organizacional para poder definir los objetivos como business partner.

5.

- 1. El rol como consultor interno
 - a. Consultoría
 - b. Consultoría Interna
 - c. Características del consultor
 - d. RH como consultor interno
- 2. Desarrollo del concepto: "Dueño del negocio"
 - a. Accountability
 - b. ¿Cómo establecer accountability?
- 3. Las diferencias y competencias como asesor, coach y mentor
 - a. ¿Qué es coaching?
 - b. Diferencias entre asesor, consultor, mentor y coach
- 4. Coaching y liderazgo como una herramienta para instrumentar y desarrollar el plan de vida y carrera. Feedback
 - a. Liderazgo
 - b. Crear oportunidades para que otros puedan crecer y tener carreras significativas
 - c. Crecimiento
 - d. Plan de vida y carrera

- e. Coach, y las competencias
- f. Solicitar, dar, recibir y actuar a partir de la retroalimentación
- Liderazgo estratégico
 - capacidades de un líder para actuar desde un enfoque estratégico
 - Principales factores de liderazgo, que favorecen el desarrollo del personal
 - c. Características del líder estratégico capaz de orientar y acompañar el cambio
 - e. Tendencias mundiales del liderazgo estratégico
 - f. Programa de liderazgo estratégico
 - g. Estrategias para acelerar el desarrollo del liderazgo estratégico
- 6. El ejecutivo de DO como Business Partner

06

Gestión de Plan de carrera

Objetivo: reconocer la importancia de desarrollar a los colaboradores dentro de las organizaciones con la meta de generar una cultura de crecimiento y de retención de talento.

1. Procesos básicos

- a. Proceso de desarrollo de capital humano
- b. Ciclo de vida del colaborador
- c. Proceso de atracción de talentos
- d .Descripción de puesto
- e. Detección de necesidades y
- f. Principales fuentes de reclutamiento
- g. Proceso de selección
- h. Competencias
- i. Entrevista por competencias
- j. Manejo de la entrevista
- k. Guía de la entrevista
- I. Compatibilidad motivacional
- m. Necesidades para identificar un sistema de compensación
- n. Compensación de acuerdo a la generación
- o. Sistema integral de compensación
- p. Evolución de la compensación
- r. Consideraciones (salario emocional, salario monetario, gestión de desempeño, promoción de antigüedad, plan
 - de carrera)

2. Competencias

- a. Definición según Spencer & Spencer
- b. Modelo del Iceberg
- c. Definición de competencias según Martha Alles
- d. Tipos de competencias según Martha Alles
- e. Metodología del capital

- f. Valor agregado de las competencias
 - g. Nivel y grados de dominio
- 3. Inventarios de RH
 - a. ¿Qué es el inventario de recursos humanos?
 - b. Principales funciones
 - c. El poder de los datos-analítica
- 4. Sistema de evaluación del desempeño
 - a. Tendencias de evaluación
 - b. Gestión de desempeño
 - c. Evaluación de desempeño
 - d. ¿Qué es un TMD?
 - e. Metodología, objetivos,
 - indicadores
 - f. Balanced scorecard + KPI's
 - g. Proceso TMD
 - h. Importancia de la retroalimentación
 - i. Mesa de calibración
 - j. 9 Box
 - k. Evaluación de desempeño orientada a la acción
- Integración del proyecto de vida del colaborador al plan de carrera de la empresa.
- 6. Plan de vida y carrera
 - a. ¿Qué es un plan de vida y

carrera?

- b. ¿Cómo crear un plan?
- 7. Matriz de sucesión
 - a. ¿Qué es la matriz de sucesión?
 - b. Proceso
 - c. Consideraciones

Beneficios de estudiar un diplomado



Temas actualizados y de vanguardia

Con gran capacidad de actualización y reinvención al ser de una duración más corta que otros posgrados, un diplomado te ofrece una capacitación enfocada en temas relevantes y de alta demanda para el mercado laboral.



Capitaliza lo aprendido

El alto enfoque práctico y estratégico de un Diplomado hace que cada módulo sea aplicable desde el primer día 1 en tus actividades profesionales y desarrollo personal.



Mejora tus oportunidades laborales

Enriquece tu CV especializándote y posiciónate como el mejor candidato



Networking

No solo compartirás salón de clases con buenos compañeros, también con excelentes profesionistas con los que podrás compartir puntos de vista, tips e incluso oportunidades de negocio.



Profesores con más 15 años en experiencia profesional

Toma clases de la mano de expertos en su disciplina con amplia experiencia compartiendo su conocimiento y trabajando en las mejores empresas nacionales e internacionales.



Duración

La duración promedio de un Diplomado o Certificación es de 4 a 6 meses, así podrás aplicar lo aprendido muy rápidamente y seguir creciendo profesionalmente.



Diploma

Todos nuestros Diplomados y Certificaciones tienen validez curricular.



Beneficios de la modalidad aula virtual

• Sesiones en tiempos real:

Todas las clases son en vivo, así podrás tener una interacción con los profesores y alumnos más dinámica y enriquecedora.

Sesiones grabadas y en tiempo real

Estudia a tu ritmo, puedes consultar todas las sesiones en el horario que más te convenga.

Contenido siempre disponible:

Podrás consultar y / o descargar el material desde plataforma en cualquier momento del día.

Además, nuestra plataforma es multidispositivo, podrás estudiar en cualquier computadora de escritorio, laptop, tableta o Smartphone.

Soporte técnico:

El equipo de soporte técnico estará tu disposición en todo momento para ayudarte a resolver cualquier situación.

Asesoría y acompañamiento:

Cuentas con un tutor a través de la plataforma en enlaces en vivo, chat o Whatsapp a distancia en tiempo real, para resolver tus dudas y dar retroalimentación.

Diploma Virtual:

Al finalizar tu diplomado te entregaremos un documento digital con validez y valor curricular.



UVM PREPÁRATE uvm.mx